

PLANNING ANNUEL - 1^{ère} et 2^{ème} année BTS

BTS NDRC Matières Nombres d'heures

Culture générale et expression	60 h
Langue vivante étrangère 1	90 h
Culture économique, juridique et managériale	120 h
Relation client et négociation vente	120 h
Relation client et animation de réseaux	120 h
Relation client à distance et digitalisation	150 h
Ateliers de professionnalisation	120 h
TOTAL	870 h

BTS MCO Matières Nombres d'heures

Culture générale et expression	60 h
Langue vivante étrangère 1	90 h
Culture économique, juridique et managériale	120 h
Management des unités commerciales	120 h
Gestion opérationnelle	120 h
Développement de la relation client et vente conseil	180 h
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	150 h
TOTAL	840 h

BTS IMMO. Matières Nombres d'heures

Culture générale et expression	81 h
Langue vivante étrangère 1	81 h
Conseiller en ingénierie de l'immobilier :	
- Droit et veille juridique	81 h
- Economie et organisation	81 h
- Architecture, habitat et urbanisme, développ. durable	54 h
Communication	54 h
Techniques immobilières :	
- Transaction	162 h
- Gestion	162 h
- Formation d'initiative locale	81 h
TOTAL	837 h

NOS CENTRES

59, av. Th. Gautier | 75016 PARIS

116, bd de Grenelle | 75015 PARIS

20, av. de Paris | 78000 VERSAILLES



LES CLASSES DE BTS

IMMOBILIER | MCO | NDRC

PRÉSENTATION DU BTS

Le BTS est une formation qui vise une insertion professionnelle rapide c'est-à-dire qu'il forme en théorie mais aussi en pratique, en seulement 2 ans.

LES PLUS ET SAVOIR FAIRE JCOURS

En BTS, nous proposons :

- Une équipe d'enseignants agrégés et expérimentés dans les concours et examens nationaux.
- Des classes à effectifs réduits
- Des outils pédagogiques et des ressources exceptionnelles pour garantir la réussite de nos étudiants.

NOS FORMULES : BTS IMMOBILIER

Le BTS Professions immobilières forme des professionnels des services de l'immobilier exerçant leur activité au sein de cabinets d'administration de biens, d'agences immobilières, d'organismes HLM ou de sociétés de promotions-constructions.

Niveau requis pour intégrer un BTS IMMOBILIER :
BAC ES / S, STMG, Commerce, Vente



BTS MCO

Le titulaire de ce BTS est formé pour prendre la responsabilité d'une unité commerciale de petite taille ou d'une partie de structure plus importante (boutique, supermarché, agence commerciale, site Internet marchand...). Niveau requis pour intégrer un BTS MCO : BAC ES / S, STMG, Commerce, Vente Cette formation remplace le BTS Management des unités commerciales à la rentrée 2019.

BTS NDRC

Le titulaire du BTS NDRC est un commercial généraliste expert de la relation client considérée sous toutes ses formes (en présentiel, à distance, e-relation) et dans toute sa complexité. Il communique et négocie avec les clients, exploite et partage les informations, organise et planifie l'activité, met en oeuvre la politique commerciale.

Niveau requis pour intégrer un BTS IMMOBILIER :
BAC ES / S, STMG, Commerce, Vente